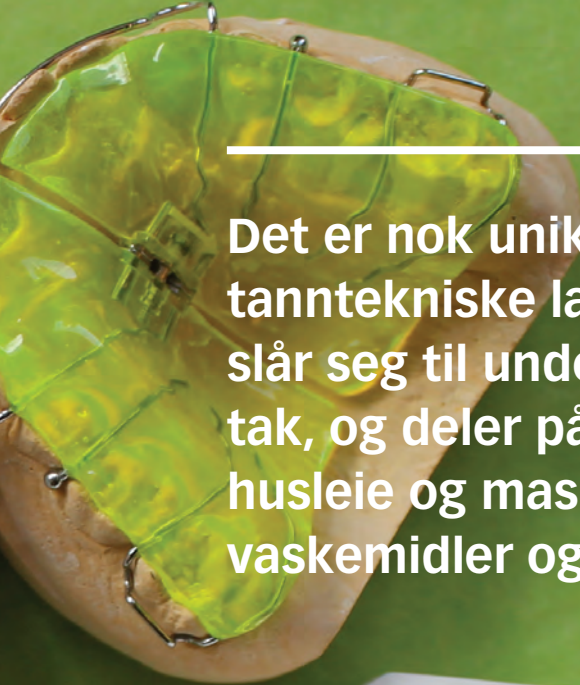


- THARALDSEN'S TANNTTEKNISKE STÅL-LABORATORIUM
- ALFA TANNTTEKNIKK AS
- ÅSEN TANNTTEKNIKK
- COLLDENT AS



Det er nok unikt at fire tannttekniske laboratorier slår seg til under samme tak, og deler på alt fra husleie og maskinpark til vaskemidler og kaffe.

Når man skal starte opp et tanntteknisk laboratorium tenker nok de fleste at man skal starte alene. Kjøpe inn full maskinpark og få tak i egnede lokale. Dette uten å tenke på at det finnes gode, ja, kanskje bedre alternativer dersom man starter opp på et tettsted med en viss størrelse. Et bofellesskap kan i mange tilfelle være en bedre løsning.

Det er nok unikt at fire tannttekniske laboratorier slår seg til under samme tak, og deler på alt fra husleie og maskinpark til vaskemidler og kaffe. Et slikt bofellesskap finnes på Grønlandsleiret i Oslo. Flere av tanntteknikerne her har arbeidet sammen i mange år, og andre har kommet til underveis. Alle er de enige om at det er fin løsning, og en god samarbeidsform. De faste utgiftene går ned, man får god utnyttelse av kontorareal, investeringskostnader for den enkelte blir lavere og ikke minst får man et kollegialt fellesskap til nytte og hygge. Laboratoriene i Grønlandsleiret har litt forskjellig produksjon, noe som gir samarbeidet en ekstra dimensjon.

Her kommer en presentasjon av bedriftene i samarbeidet:

THARALDSEN'S TANNTTEKNISKE STÅL-LABORATORIUM. Knut Tharaldsen er eier av laboratoriet, og har hatt tanntteknikerassistent Per Faber som ansatt i 23 år.

Knut «startet» i bransjen som 9 åring. Han stod tilfeldig på fortauet utenfor laboratoriet til Bjørn Bentzen, da Bentzen kom farende ut og så forgyeves etter budet sitt. Det hastet veldig med å få levert en pakke til en tannlege like nede i gata. Bentzen spurte derfor 9-åringen i sin fortvilelse, om han kunne løpe ned med pakken. Gjorde han det skulle han få noen kroner for det. Knut sa ja til tilbudet, og løp av sted. Han var raskt tilbake, og Bentzen ble så imponert over innsatsen at han tilbød ham budjobb på stedet. Knut takket ja, og betalingen ble kr 15,00 pr uke. Bentzen stilte dog krav til hvordan 9-åringen skulle bruke denne store ukelønnen. Han måtte spare kr 10,00 og kunne bruke resten.



Senere kom Knut inn i lære i bedriften, som forøvrig het Bjørn Bentzen Tann teknisk Laboratorium, og han gikk på Sogn lærlingskole på kvelden. En stund før han ble 18 år tilbød Bentzen seg å betale *lappen* til Knut. Knut protesterte ikke på det, og begynte med kjøretimer på morgenen, før arbeidet. Ingenting om dette ble fortalt til familie og venner, og når *lappen* var tatt fikk han låne Bentzen's bil for å overraske alle kjente. Når jeg forteller at bilen var en Ford Customline V8 er det klart at dette var stas. Knut sluttet her en stund etter at Bentzen døde, bare 50 år gammel.

Knut arbeidet deretter hos Nilsen og Sønnen og hos Tore Bjerk før han startet for seg selv i begynnelsen av 70-årene. Knut har alltid hatt stål som hovedproduksjon. De første årene var han i lokaler sammen med Siegfried Gøbel. Senere var han i bofellesskap med Per Vang på St. Hanshaugen, hvoretter han fant lokaler i Kromgate ved Bislett. Etter en periode her fikk han kontakt med Jan Erik Wold, som tilbød Knut å flytte inn sammen med ham på Grønlandsleiret 23. Her var de i 10 år før de flyttet videre til Grønlandsleiret 31, hvor de fortsatt er.

I dag er det mer enn nok å gjøre. Mange stållaboratorier har gitt seg, så tilgangen på kunder er stor.

Han ser lyst på fremtiden da arbeidspresset er stort, men det blir litt mye jobbing.

Fellesskapet er veldig positivt.

- Gode romslige lokaler.
- Dele på utgiftene.
- Faglig utviklende fellesskap.

ALFA TANNTTEKNIKK AS eies i sin helhet av Jan Erik Wold. Han startet sin karriere som tanntekniker på Wipla og Nils Th. Swendsen. Her gikk han i lære, og jobbet der i totalt 6 år. Deretter var han 6 år på Oslo Tannteknikk, får han kjøpte seg inn som partner hos Thorbjørnsen. Her ble han i 18 år før han startet opp Alfa Tannteknikk as. De 2 første årene var han alene før han tok kontakt med Knut Tharaldsen. Siden har de arbeidet sammen, og har hele tiden hatt et godt samarbeid.

Jan Erik mener at norsk tannteknikk har en fremtid. Vi må knytte oss nærmere til tannlege og pasient. Det er også viktig å få innpass i tannlegesentrene.

ÅSEN TANNTTEKNIKK er eiet av Helena Åsen. Hun er finsk, og tok fagprøven i Finland i 79. Hun kom til Norge i 88, og hennes første arbeidsplass her var på Norsk Orthoform Depot. Her var hun ansatt som selger. Etter et års tid sluttet hun, og begynte på Tannlaboriet hos Marianne Heian. Hos Marianne var hun inntil hun ble mor, og valgte å bli hjemme hos barna en periode.

Da tiden var moden, bar det ut i arbeidslivet igjen. Hun arbeidet to til tre år hos Richard Schjøtt, deretter var det Norsk Interdental as som hadde gleden å ha Helena som ansatt. Snart meldte lysten til å starte egen bedrift seg, og hun startet opp et tannteknisk laboratorium hjemme på Høybråten.

Etter en tid fikk Helena tilbud om å komme inn i fellesskapet her på Grønlandsleiret 31. Dette kunne hun ikke si nei til, og har overhodet ikke angret på det. Helena arbeider med det meste innen faget, unntatt stålproteser, og har både tannleger og tannteknikere som kunder.

Helena trives veldig godt i kontorfellesskapet, og innrømmer at hun følte seg isolert når hun jobbet hjemmefra.

COLLDENT AS er eiet av Eva Maria Collet og Agnieszka Mendyk er ansatt hos henne. Eva Maria var dessverre ikke til stede den dagen jeg var på besøk på Grønlandsleiret, men Agnieszka var en meget god representant for bedriften, og ga meg en fin innsikt i ortopediske apparater, snorkeskiner, bittskinner og ikke minst oralmotoriske apparater. Som dere forstår har Eva Marie Collet og Agnieszka sin egen spesielle nisje i markedet blant laboratoriene i bofellesskapet. Personlig må jeg erkjenne at jeg fattet stor interesse for den produksjonen de drev med. Jeg vil derfor gjerne tilbake å lage en artikkel om Colldent as og deres spesielle produkter.

Det må være inspirerende å arbeide i et slikt bofellesskap når man driver et lite tannteknisk laboratorium, det er også viktig å få kostnadene ned, slik at overskuddet kan økes uten at man må legge på prisene.

Kanskje dette er noe å tenke på for flere?